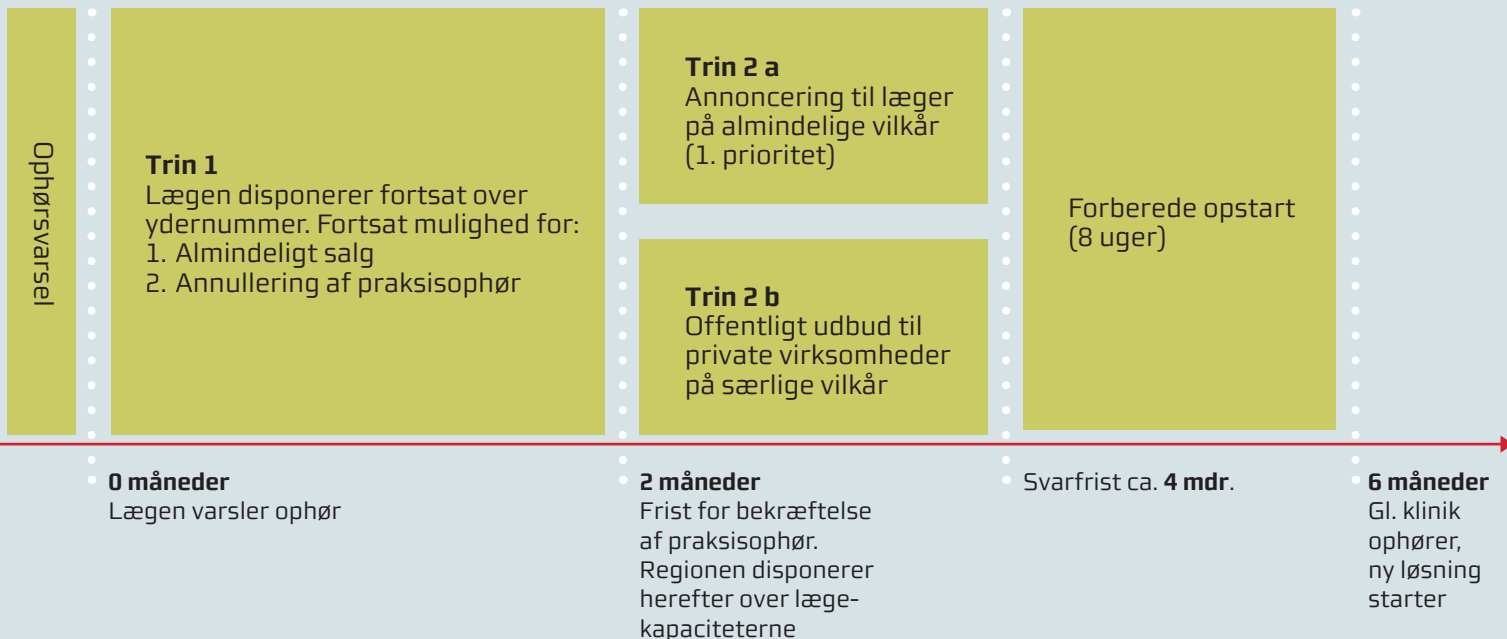


1. Først afprøves alle løsninger med PLO (Trin 1)
2. Herefter sideløbende udbud (Trin 2 a & b)
 - Den sideløbende proces sikrer, at både PLO løsninger og udbudsklinikker afprøves samtidig, så tiden udnyttes bedst muligt
3. Hvis ingen viser interesse oprettes regionsklinik (Trin 3)



HAR DU HUSKET AT?

- Gøre praksis attraktiv til et salg?
- Få markedsført dit salg med gode billeder og tekster?
- Fastsætte en attraktiv pris?
- Udbrede budskabet til lokale læger?
- Udbrede budskabet via PLO's praksisbørs, Facebookgruppen "**Vikariater, salg, etablering og køb af praksis**" etc.

Kontaktoplysninger

Lægedækningsteamet hjælper gerne med konkrete initiativer, der kan fremme rekrutteringsprocessen.

AC-fuldmægtig Jacob Lyskjær Frølund | mail jacfro@stab.rm.dk | telefon 24 75 01 32

Administrativ medarbejder Peter Balleby Jensen | mail pebaje@rm.dk | telefon 21 62 01 95

Konsulent Annette Sø | mail anbuso@rm.dk | telefon 24 40 86 23

Web | www.salgafpraksis.rm.dk

